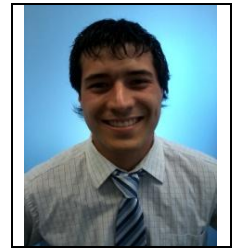


**VICENTE ANDRÉS FULLÁ BARRAZA**  
**MBA EXECUTIVE (c) – U. DE CHILE**  
Colón #4647 Las Condes, Santiago – Chile.  
Cel.: +(56 9) 519 895 81, 68505716 (*alternativo*)  
vfulla@postgradouchile.cl



## RESUMEN

Ingeniero Comercial de la Universidad Tecnológica de Chile, actualmente estudiando MBA Executive en la Universidad de Chile. 5 años de experiencia en cargos de jefatura, tanto en empresas nacionales como multinacionales. Experiencia en dirección de equipos de trabajo, análisis de indicadores de gestión, análisis financieros e inteligencia comercial. Inglés intermedio y office avanzado. Mis principales campos de interés son el área comercial y financiera. Entre mis principales fortalezas y competencias personales se encuentran: Fácil adaptación, habilidades en el manejo de equipos de trabajo, excelentes relaciones interpersonales y capacidad analítica.

Con mi actitud y conocimiento espero aportar al desarrollo social y económico, no sólo de mi lugar de trabajo sino que además de este país.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### **ADELCO Ltda.**

Empresa líder en el rubro de la distribución mayorista, tanto de productos perecibles, como también, no perecibles. 15 sucursales a lo largo de todo el territorio nacional abastecen de la mayor gama de productos, de Arica a la Antártica Chilena.

#### **Jefe de Producto**

Jefe de producto, encargado de toda la categoría de bebidas calientes (té, yerba mate y café), desde la compra al proveedor hasta la venta a nuestros clientes (Cadenas de Supermercados, Mayoristas, Almacenes y Canal HORECA). Responsable de toda la planificación, desarrollo, inteligencia de mercado y el control comercial y logístico de esta categoría.

**Nov. 2013 – Jul. 2015**

**Reporta a:** Gerente compra venta

**Personal a cargo:** 3 personas

**Motivo de salida:** Reestructuración de la empresa

### **LOS HÉROES CCAF.**

Corporación de derecho privado, con patrimonio propio y sin fines de lucro. Hoy, después de medio siglo de existencia, Los Héroes cuenta con 235 sucursales distribuidas en las principales ciudades del país, 8.129 empresas y 819.936 afiliados, lo que la transforma en una de las principales plataformas de acceso al bienestar social y desarrollo humano, a nivel personal y empresarial en Chile.

#### **Jefe de operaciones y área comercial**

**Feb. 2011 – Mar. 2013**

2 años y 2 meses como Jefe de Operaciones y área comercial en Los Héroes Caja de Compensación, encargado de toda la parte operativa y comercial de esta.

-Control comercial: generación de negocios y asesoramiento a clientes, a nivel de personas como también de empresas

-Control operativo: gestión de protocolos de seguridad, servicio y funcionalidad.

-Informes de gestión

-Balances e indicadores comerciales.

#### **Logros:**

Haber podido poner en marcha desde su inicio sucursal de Los Héroes CCAF Panguipulli, desde la supervisión de la obra en sí, hasta la materialización del cumplimiento de los objetivos que nos ponemos como meta día a día, del punto de vista comercial como también operacional.

**Reporta a:** Jefe zonal de operaciones

**Personal a cargo:** 8 personas

**Motivo de salida:** Renuncia voluntaria debido a cambio de ciudad de residencia.

#### **RIPLEY SA.**

Es una de las tiendas de comercio al detalle más importante del rubro en el país, fundada en 1956. Cuenta también con una entidad de seguros y un banco, con los que participa en el negocio financiero que aporta el 25% de los ingresos. Aparte administra su propia tarjeta de crédito.

#### **Supervisor comercial**

**Julio. 2010 – Dic. 2010**

- Liderar equipos de trabajo de distintos departamentos (electrónica, juguetería y deco-hogar) en pro de un objetivo común.
- Reuniones de jefes de Área con la gerencia, para instaurar nuevas políticas de funcionamiento a nivel de unidades, analizar balances de ventas, reportes de gestión, etc.

Logros:

Instaurar nuevos protocolos de servicio y atención al cliente.

**Reporta a:** Subgerencia comercial

**Personal a cargo:** 21 de forma directa

**Motivo de salida:** Termino de practica profesional

## **EDUCACIÓN**

#### **UNIVERSIDAD DE CHILE**

MBA Executive (C)

2015 – a la fecha

#### **UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CHILE INACAP**

Ingeniero Comercial

2013– 2013

#### **UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CHILE, INACAP**

Ingeniería en Administración de Empresas/ Mención Marketing

2007-2010

#### **COLEGIO WINDSOR SCHOOL, Valdivia**

Enseñanza Básica y Media

1992 – 2003

## **OTROS**

- Diplomado "Evaluación de decisiones estratégicas", Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Software de Gestión SAP y Manager, nivel intermedio.
- Beca de Inglés CORFO, Panguipulli 2012
- Curso de conductor profesional (licencia A1), Valdivia 2010
- Manejo a nivel avanzado de Office.

## **ANTECEDENTES PERSONALES**

Nacionalidad : Chilena

F. Nacimiento : 06 de Julio de 1985

C. Identidad : 16.049.207-4

Estado Civil : Soltero

Idiomas : Dominio del inglés nivel intermedio (Certificado TOEIC 600)

Hobbies : Kayaking, Rafting, Paddle, Kempo, football, vida social, lectura y viajes.

## Anexos

### Cursos de capacitación SENSE:

<b>Curso Funcionamiento De Cajas Y Del Software Bantotal Cajas De Caja De Compensación Los Héroes</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 20
<b>Proceso De Compras En Sap Los Héroes</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 9
<b>Desarrollo De Habilidades Para El Servicio De Atención Y Pago De Beneficios De Seguridad Social</b>	Modalidad Presencial Cantidad de horas 8
<b>Sap Fondos Nacionales</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 8
<b>Introducción A Sap</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 8
<b>Beneficios De Seguridad Social Y Características</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 8
<b>Asignación Familiar</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 8
<b>Crecimiento Personal Y De Habilidades Básicas Para El Trabajo"</b>	Modalidad Presencial Cantidad de horas 40
<b>Conocimientos De La Ley 18.833 Y Sus Aplicaciones</b>	Modalidad E-Learning Cantidad de horas 8

